

ソリューション・プロバイダー実践セミナー

～小規模事業者、営業向け 5 STEPS～



本セミナーでは、ソリューション・プロバイダーの実践事例を通じて、日々の仕事を回す中で、自社のソリューションの芽をどのように見つけ、どのように育てていくのか、そのヒントをお伝え致します。どなたでも参考になるかと思いますが、特に 20 名以下の会社、後継者、営業幹部、営業の方には大変参考になるかと思いますが。

- ・市場縮小の中で業績を伸ばし続けるその方法とは？
- ・ソリューション営業の日々の実践方法とは？
- ・自社の強みを見つけ、育てる方法は？
- ・3 年後高収益な会社となるには？

実践事例を通じて、ソリューション・プロバイダーへ深化するヒントをご紹介します。

| | | |
|--------------|--|--|
| 日時 | 2月8日(月) 18:00~20:00 | |
| 場所 | 4030 セミナーサイト (中央区湊 3-4-11 4030ビル 5F) 東京メトロ有楽町線 新富町駅 7番出口から徒歩2分 / 東京メトロ日比谷線 築地駅 3番,4番出口から徒歩5分 | |
| 内容/講師 | 第1部：ソリューション・プロバイダー実践事例 『我が社の業態変革 ing』 (株)シオザワ 代表取締役 塩澤好久氏 第2部：小規模・営業向け ソリューション・プロバイダーへの 5 STEPS セミナー 『小規模事業者・印刷営業がソリューション・プロバイダーに生まれ変わる 5 STEPS』 経営革新・マーケティング委員会委員長 瀬田章弘 | |
| テキスト | 『5STEPS 5KEYS 5DOORS ソリューション・プロバイダーへのステップアップガイド』をご持参下さい。お持ちでない方は全印工連 Web サイトから事前にご購入下さい。(組合員:1,200 円(税込)) http://www.aj-pia.or.jp/welcome/kankou.html | |
| 受講料 | 2,000 円 (当日ご持参下さい / 受講料にテキスト代は含まれません) | |
| 定員 | 50 名 (定員に達し次第締め切りとさせていただきます) | |
| 申し込み | FAX にて 03-3553-2653 迄 (FAX にてお申込み後、受付印欄に押印し返信します。この申込書が受講票となりますので、当日ご持参下さい。) | |

| 申込書 | | |
|----------------------------------|-----|-------|
| 氏名 | 氏名 | ※受付印欄 |
| 会社名 | 工組名 | |
| TEL | FAX | |
| お申し込み頂いた個人情報は本セミナーの受付・運営に利用いたします | | |